

Маркетинг

Заплановані результати навчання:

Мета вивчення навчальної дисципліни: формування у майбутніх спеціалістів сучасної системи поглядів та спеціальних знань у галузі маркетингу, набуття практичних навичок щодо просування товарів на ринок з урахуванням задоволення потреб споживачів та забезпечення ефективної діяльності підприємства.

Основні завдання навчальної дисципліни: оволодіння знаннями і методами з питань: теоретичних та методологічних основ маркетингу; вивчення впливу макро- та мікросередовища маркетингу; організації та здійснення маркетингових досліджень; сегментування ринку та вибору цільових сегментів; розроблення комплексу маркетингових заходів з товарної, цінової, комунікаційної політик; стратегічного планування, впровадження та контролю програм маркетингу.

Компетентності:*

ЗКФК 3. Здатність до адаптації та дій в умовах мінливого зовнішнього середовища.

ЗКФК 6. Володіння управлінськими навичками для вирішення професійних завдань

Програмні результати навчання:

ПРФК 3. Володіти системними методами моделювання, аналізу і прогнозування суспільно-економічних та маркетингових явищ в системі ефективного інформаційного забезпечення

ПРФК 5. Оцінювати та аналізувати фінансову, облікову, економічну, маркетингову інформацію, застосовувати фінансово-економічні методи та інструменти для розв'язання практичних завдань у професійній діяльності

Програма навчальної дисципліни:

Тема 1. Сутність маркетингу та його сучасна концепція

Тема 2. Маркетингові дослідження

Тема 3. Маркетингова товарна політика

Тема 4. Маркетингова цінова політика

Тема 5. Маркетингова політика продажу

Тема 6. Маркетингова політика просування

Тема 7. Організація маркетингу

Тема 8. Планування та контроль маркетингу

Трудомісткість:

Загальна кількість годин 120 год

Кількість кредитів 4,0

Форма семестрового контролю залік