

## Міжнародний маркетинг

### **Заплановані результати навчання:**

**Мета вивчення навчальної дисципліни:** формування у студентів системи теоретичних знань і практичних навичок у галузі маркетингової діяльності на світових товарних та регіональних ринках, необхідних для досягнення комерційних цілей у міжнародному бізнесі; допомогти студентам здобути знання щодо сучасної концепції міжнародного маркетингу та умов, механізмів та інструментів її використання в діяльності міжнародних підприємств.

**Основні завдання навчальної дисципліни:** формування системи знань про теоретичні засади аналізу міжнародного маркетингового середовища та оцінювання його привабливості для здійснення зовнішньоекономічної діяльності; визначення основних складових та особливостей побудови маркетингової політики підприємства на міжнародних ринках; вивчення особливостей здійснення різноманітних міжнародних маркетингових стратегій; розуміння специфіки збутової політики на міжнародних ринках.

### ***Компетентності:***

*загальні:*

ЗК 10. Здатність спілкуватися іноземною мовою.

ЗК 13. Здатність працювати в міжнародному контексті.

*спеціальні (фахові):*

ФК 8. Здатність розробляти маркетингове забезпечення розвитку бізнесу в умовах невизначеності.

ФК 12. Здатність обґрунтовувати, презентувати і впроваджувати результати досліджень у сфері маркетингу.

ФК 16. Здатність поглиблено аналізувати проблеми і явища в сфері маркетингу з врахуванням економічних ризиків та можливих соціально-економічних наслідків.

### ***Програмні результати навчання:***

ПРН 8. Застосовувати інноваційні підходи щодо провадження маркетингової діяльності ринкового суб'єкта, гнучко адаптуватися до змін маркетингового середовища.

ПРН 17. Демонструвати навички письмової та усної професійної комунікації державною й іноземною мовами, а також належного використання професійної термінології.

### **Програма навчальної дисципліни**

Тема 1. Теоретичні аспекти міжнародного маркетингу.

Тема 2. Міжнародне маркетингове середовище.

Тема 3. Дослідження світових ринків в міжнародному маркетингу.

Тема 4. Маркетингові стратегії на зарубіжному ринку.

Тема 5. Товарна політика у міжнародному маркетингу.

Тема 6. Ціноутворення у міжнародному маркетингу.

Тема 7. Засоби просування продукту на зарубіжний ринок.

### **Трудомісткість:**

Загальна кількість годин 105 год

Кількість кредитів 3,5

Форма семестрового контролю залік