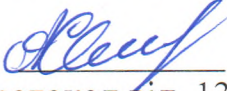


ПОЛТАВСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ АГРАРНИЙ УНІВЕРСИТЕТ

Кафедра підприємництва і права

ЗАТВЕРДЖЕНО КАФЕДРОЮ

 Завідувач кафедри
Алла СВИТЛИЧНА
(протокол від 13 січня 2026 р. №19)

РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

(обов'язкова навчальна дисципліна)

Підприємництво

освітньо-професійна програма «Підприємництво»

спеціальність D7 Торгівля

галузь знань D Бізнес, адміністрування та право

рівень вищої освіти перший (бакалаврський)

навчально-науковий інститут економіки, управління, права та інформаційних технологій

Полтава

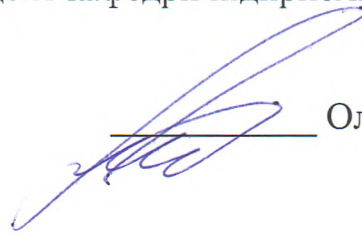
2025-2026 н. р.

Робоча програма навчальної дисципліни «Підприємництво» для здобувачів вищої освіти за освітньо-професійною програмою «Підприємництво» спеціальності D 7 Торгівля.

Мова викладання державна.

Розробник: Михайлова Олена, доцент кафедри підприємництва і права, к.е.н., доцент

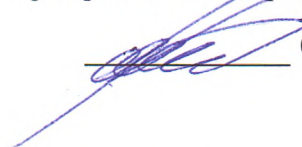
«13» січня 2026 року



Олена МИХАЙЛОВА

Погоджено гарантом освітньої програми «Підприємництво»


«13» січня 2026 року



Олена МИХАЙЛОВА

Схвалено радою з якості вищої освіти спеціальності «Торгівля»

протокол від «13» січня 2026 року № 5

Голова ради з якості вищої освіти спеціальності  Ольга МИРНА

1. Опис навчальної дисципліни

Елементи характеристики	Денна форма навчання
Загальна кількість годин	165
Кількість кредитів	5,5
Місце в індивідуальному навчальному плані здобувача вищої освіти	обов'язкова
Рік навчання (шифр курсу)	1 курс
Семестр	2 семестр
Лекції (годин)	26
Практичні (годин)	30
Самостійна робота (годин)	109
Форма семестрового контролю	екзамен

2. Мета вивчення навчальної дисципліни

Надати здобувачам знання про науково-теоретичні основи, методологічні й організаційні положення для ефективного здійснення підприємницької діяльності

3. Передумови для вивчення навчальної дисципліни

Передумовою для вивчення дисципліни «Підприємництво» є досягнуті результати освітньо-пізнавальної діяльності при формуванні відповідних компетентностей при вивченні ОК «Економічна теорія» – розуміння основ ринкової економіки, попиту та пропозиції, ролі підприємництва в економічній системі. ОК «Правознавство» – орієнтація в основах господарського та цивільного права, знання форм власності та правових аспектів ведення бізнесу. Ці знання забезпечують базу для засвоєння практичних аспектів створення, організації та розвитку підприємницької діяльності.

4. Компетентності:

Загальні:

ЗК 1 Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу

ЗК 2 Здатність застосовувати отримані знання в практичних ситуаціях

ЗК 8 Здатність виявляти ініціативу та підприємливість

ЗК 10 Здатність діяти відповідально і свідомо

Спеціальні:

СК 1 Критичне осмислення теоретичних засад підприємницької та торговельної діяльності

СК 2 Здатність обирати та використовувати відповідні методи, інструментарій для обґрунтування рішень щодо створення, функціонування підприємницьких і торговельних структур

СК 7 Здатність визначати і виконувати професійні завдання з організації діяльності підприємницьких та торговельних структур

5. Програмні результати навчання:

ПРН 1 Використовувати базові знання з підприємництва та торгівлі й уміння критичного мислення, аналізу та синтезу в професійних цілях

ПРН 2 Застосовувати набуті знання для виявлення, постановки, вирішення завдань за різних практичних ситуацій в підприємницькій та торговельній діяльності

ПРН 7 Демонструвати підприємливість в різних напрямках професійної діяльності та брати відповідальність за результати

ПРН 11 Мати концептуальні наукові та практичні знання у сфері підприємництва і торгівлі для подальшого використання на практиці

***Співвідношення програмних результатів навчання із
очікуваними результатами навчання***

Програмний результат навчання	Очікувані результати навчання навчальної дисципліни
ПРН 1 Використовувати базові знання з підприємництва та торгівлі й уміння критичного мислення, аналізу та синтезу в професійних цілях	Здобувач зможе застосовувати базові поняття, категорії й закономірності функціонування підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, критично аналізувати підприємницьке середовище, виявляти ризики і можливості для створення або вдосконалення бізнесу.
ПРН 2 Застосовувати набуті знання для виявлення, постановки, вирішення завдань за різних практичних ситуацій в підприємницькій та торговельній діяльності	Студент уміє застосовувати набуті знання та інструменти підприємницької діяльності для виявлення проблем, постановки завдань і пошуку ефективних рішень у різних практичних ситуаціях, пов'язаних із створенням, організацією, управлінням та розвитком бізнесу.
ПРН 7 Демонструвати підприємливість в різних напрямках професійної діяльності та брати відповідальність за результати	Здобувач виявлятиме ініціативність і підприємливість при розробці бізнес-ідей, створенні або розвитку підприємницьких проєктів; буде здатен брати відповідальність за організацію бізнес-процесів та досягнення результатів діяльності підприємства.
ПРН 11 Мати концептуальні наукові та практичні знання у сфері підприємництва і торгівлі для подальшого використання на практиці	Здобувач продемонструє здатність системно використовувати знання з організації підприємницької діяльності, реєстрації бізнесу, формування установчих документів, планування та оцінювання ефективності підприємства в умовах ринкової економіки.

6. Методи навчання і викладання:

словесні методи: лекція, розповідь-пояснення; бесіда; наочні методи: ілюстрування; демонстрування; практичні методи: вправи; практичні роботи; робота з навчально-методичною літературою: конспектування, тезування, анотування, підготовка реферату, методи самостійної роботи вдома: завдання самостійної роботи робота під керівництвом викладача: виконання практичних завдань методи формування пізнавальних інтересів: створення ситуації інтересу; ситуації новизни навчального матеріалу; метод використання життєвого досвіду; навчальні дискусії для вирішення проблемної ситуації методи усного контролю: обговорення теоретичних питань, доповіді; методи письмового контролю: письмове виконання практичних завдань тестовий контроль: розв'язування тестів; інтерактивні методи: дискусії, диспути, проектування професійних ситуацій; комп'ютерні і мультимедійні методи: використання мультимедійних презентацій; дистанційне навчання

7. Програма навчальної дисципліни

Тема 1. Загальні основи підприємництва

Тема 2. Організаційно-правові форми суб'єктів бізнесу

Тема 3. Державне регулювання підприємницької діяльності

Тема 4. Установчі документи та порядок реєстрації суб'єкта підприємницької діяльності

Тема 5. Підприємницькі ідеї і методи їх реалізації

Тема 6. Механізм створення власної справи

Тема 7. Планування в підприємницькій діяльності

Тема 8. Фінансове забезпечення бізнесу

Тема 9. Основи оподаткування підприємницької діяльності

Тема 10. Ліцензування, патентування та франчайзинг в підприємницькій діяльності

Тема 11. Ризики підприємницької діяльності

Тема 12. Підприємницька діяльність у сфері роздрібною торгівлі

Тема 13. Підприємницька діяльність у сфері оптової торгівлі

Тема 14. Підприємницька діяльність у сфері послуг

Тема 15. Менеджмент та маркетинг торговельного підприємства

Тема 16. Торгова логістика

Тема 17. Торгівельна політика Євросоюзу

Структура (тематичний план) навчальної дисципліни

Назва теми	Кількість годин			
	усього	D7 Т бд 2025		
		л	п	с.р.
Тема 1. Загальні основи підприємництва	10	2	2	6
Тема 2. Організаційно-правові форми суб'єктів бізнесу	10	2	2	6
Тема 3. Державне регулювання підприємницької діяльності	9	1	1	7
Тема 4. Установчі документи та порядок реєстрації суб'єкта підприємницької діяльності	9	1	1	7
Тема 5. Підприємницькі ідеї і методи їх реалізації	10	1	2	7
Тема 6. Механізм створення власної справи	9	1	2	6
Тема 7. Планування в підприємницькій діяльності	10	2	2	6
Тема 8. Фінансове забезпечення бізнесу	10	1	2	7
Тема 9. Основи оподаткування підприємницької діяльності	10	1	2	7
Тема 10. Ліцензування, патентування та франчайзинг в підприємницькій діяльності.	10	2	2	6
Тема 11. Ризики підприємницької діяльності	10	2	2	6
Тема 12. Підприємницька діяльність у сфері роздрібної торгівлі	10	2	2	6
Тема 13. Підприємницька діяльність у сфері оптової торгівлі	10	2	2	6
Тема 14. Підприємницька діяльність у сфері послуг	10	2	2	6
Тема 15. Менеджмент та маркетинг торговельного підприємства	10	2	2	6
Тема 16. Торгова логістика	9	1	1	7
Тема 17. Торгівельна політика Євросоюзу	9	1	1	7
Усього годин	165	26	30	109

8. Темі практичних занять

Назва теми	Кількість годин
	D7 Т бд 2025
Тема 1. Загальні основи підприємництва	2
Тема 2. Організаційно-правові форми суб'єктів бізнесу	2
Тема 3. Державне регулювання підприємницької діяльності	1
Тема 4. Установчі документи та порядок реєстрації суб'єкта підприємницької діяльності	1
Тема 5. Підприємницькі ідеї і методи їх реалізації	2
Тема 6. Механізм створення власної справи	2
Тема 7. Планування в підприємницькій діяльності	2
Тема 8. Фінансове забезпечення бізнесу	2
Тема 9. Основи оподаткування підприємницької діяльності	2
Тема 10. Ліцензування, патентування та франчайзинг в підприємницькій діяльності.	2
Тема 11. Ризики підприємницької діяльності	2
Тема 12. Підприємницька діяльність у сфері роздрібної торгівлі	2

Тема 13. Підприємницька діяльність у сфері оптової торгівлі	2
Тема 14. Підприємницька діяльність у сфері послуг	2
Тема 15. Менеджмент та маркетинг торговельного підприємства	2
Тема 16. Торгова логістика	1
Тема 17. Торгівельна політика Євросоюзу	1
Разом	30

9. Теми самостійної роботи

Назва теми	Кількість годин
	D7_T_бд_2025
Тема 1. Загальні основи підприємництва	6
Тема 2. Організаційно-правові форми суб'єктів бізнесу	6
Тема 3. Державне регулювання підприємницької діяльності	7
Тема 4. Установчі документи та порядок реєстрації суб'єкта підприємницької діяльності	7
Тема 5. Підприємницькі ідеї і методи їх реалізації	7
Тема 6. Механізм створення власної справи	6
Тема 7. Планування в підприємницькій діяльності	6
Тема 8. Фінансове забезпечення бізнесу	7
Тема 9. Основи оподаткування підприємницької діяльності	7
Тема 10. Ліцензування, патентування та франчайзинг в підприємницькій діяльності.	6
Тема 11. Ризики підприємницької діяльності	6
Тема 12. Підприємницька діяльність у сфері роздрібною торгівлі	6
Тема 13. Підприємницька діяльність у сфері оптової торгівлі	6
Тема 14. Підприємницька діяльність у сфері послуг	6
Тема 15. Менеджмент та маркетинг торговельного підприємства	6
Тема 16. Торгова логістика	7
Тема 17. Торгівельна політика Євросоюзу	7
Разом	109

10. Індивідуальне завдання

Індивідуальна робота здобувачів вищої освіти з дисципліни не передбачена.

11. Оцінювання результатів навчання

Програмні результати навчання	Форми контролю програмних результатів навчання
	D7_T_бд_2025
ПРН 1 ПРН 2 ПРН 7 ПРН 11	Поточний контроль: розв'язування тестів; виконання вправ на практичних заняттях; реферат/презентація; доповідь і участь у дебатах Семестровий контроль: екзамен

Критерієм успішного навчання є досягнення здобувачем вищої освіти мінімальних порогових рівнів оцінок за кожним програмним результатом навчання. Одним із обов'язкових елементів освітнього процесу є систематичний контроль і підсумкова оцінка рівня досягнення результатів навчання.

Схема нарахування балів із навчальної дисципліни

Для денної форми здобуття освіти (іспит) D7 Т бд 2025

Форма семестрового контролю	Форми оцінювання результатів навчання здобувачів вищої освіти						Разом
	виконання вправ на практичних заняттях	розв'язування тестів	доповідь	презентація	участь у дебатах	Екзамен	
Тема 1. Загальні основи підприємництва	3						3
Тема 2. Організаційно-правові форми суб'єктів бізнесу	3	3					6
Тема 3. Державне регулювання підприємницької діяльності	3						3
Тема 4. Установчі документи та порядок реєстрації суб'єкта підприємницької діяльності							
Тема 5. Підприємницькі ідеї і методи їх реалізації	3	3			2		8
Тема 6. Механізм створення власної справи	3						3
Тема 7. Планування в підприємницькій діяльності	3	3					6
Тема 8. Фінансове забезпечення бізнесу	3	3					6
Тема 9. Основи оподаткування підприємницької діяльності	3						3
Тема 10. Ліцензування, патентування та франчайзинг в підприємницькій діяльності.	3	3					6
Тема 11 Ризики підприємницької діяльності	3	3			2		8
Тема 12. Підприємницька діяльність у сфері роздрібної торгівлі	3						3
Тема 13. Підприємницька діяльність у сфері оптової торгівлі	3	3					6

Тема 14. Підприємницька діяльність у сфері послуг	3	3					6
Тема 15. Менеджмент та маркетинг торгівельного підприємства	3						3
Тема 16. Торгова логістика	3						3
Тема 17. Торгівельна політика Євросоюзу							
З будь якої теми на вибір			4				4
З будь якої теми на вибір				3			3
Екзамен						20	20
Разом	45	24	4	3	4	20	100

Шкала та критерії оцінювання виконання вправ на практичних заняттях

Кількість балів	Критерії оцінювання
3	здобувач демонструє розуміння сутності матеріалу, логічність та самостійність у його викладі, аргументовано обґрунтовує свій висновок, дає повну, вичерпну відповідь, яка складається з правильного результату, доцільного та логічного теоретичного обґрунтування виконаних розмірковувань, відповідь характеризує вміння виявляти та розв'язувати проблему, інтегрувати знання та повністю відображає визначений результат навчання за темою.
2	здобувач демонструє знання і розуміння основних положень практичного завдання, але викладає матеріал не досить повно, не завжди глибоко і переконливо обґрунтовує свої думки та формулює визначення понять, присутні помилки у мовленнєвому оформленні відповіді; відповідь частково характеризує вміння виявляти та розв'язувати проблему, неповністю демонструє вміння інтегрувати знання та неповністю відображає визначений результат навчання за темою.
1	здобувач демонструє поверхневі знання і розуміння основних положень питання, наявні суттєві помилки, висновки неповні без розуміння необхідної термінологічної бази; здобувач не демонструє вміння аналізувати завдання практичного завдання, відсутня мотивація до самоосвіти.
0	здобувач демонструє практично відсутність знань і розуміння основних положень питання, відповіді засновані на грубих помилках, викладений матеріал є неповним і недостовірним, з великими помилками в обґрунтуванні відповіді.

Шкала та критерії оцінювання розв'язування тестів

Кількість балів	Критерії оцінювання
3	здобувач демонструє розуміння сутності матеріалу, про що свідчать 90 -100 % правильних відповідей
2	здобувач демонструє знання і розуміння основних положень завдань (75 – 89 % вірних відповідей)
1	здобувач демонструє неточні знання і розуміння основних положень матеріалу, що підтверджується 50 – 64 % вірних відповідей

Шкала та критерії оцінювання підготовки доповіді

Кількість балів	Критерії оцінювання
4	здобувач демонструє розуміння сутності матеріалу, логічність та самостійність у його викладі; обґрунтовано викладає питання, висловлює власну позицію й переконливо її аргументує; самостійно розташовує, оцінює та використовує

	джерела інформації, зокрема наочні, уміє узагальнити вивчений матеріал, використовує набуті знання й уміння в практичній діяльності, прагне до самоорганізації та самоосвіти, обговорює основи, що сприяють розвитку підприємницької культури та активності, емоційності до етичних цінностей, демонструє знання.
3	здобувач демонструє знання і розуміння основних положень питання, вільно викладає питання, застосовуючи необхідну термінологію, але подає матеріал не досить повно, не завжди глибоко і переконливо обґрунтовує свої думки; демонструє прагнення до самоосвіти, обговорює основи підприємницької культури та соціалізації.
2	здобувач демонструє неточні знання і розуміння основних положень питання; самостійно відтворює окрему частину теми, застосовуючи мінімальну термінологію, уміє дати визначення поняттям, аналізує зміст теми за простим планом; висновки неповні; наявні несуттєві помилки або слабкий аналіз питання, демонструє недостатню самоорганізацію, часткове визначення основ загальної підприємницької культури.
1	здобувач демонструє поверхневі знання і розуміння основних положень питання; репродуктивно відтворює частину навчального матеріалу теми одним-двома простими реченнями, використовує обмежену кількість джерел, часто з помилками; виклад матеріалу неповний, присутні значні прогалини в логічній відповіді та аргументації; термінологія неправильно або взагалі не використовується; висновки слабо пов'язані з викладеним матеріалом; не виявляє прагнення до самоорганізації, демонструє поверхневі знання з питань підприємницької культури.

Шкала та критерії оцінювання підготовки презентації

Кількість балів	Критерії оцінювання
3	здобувач демонструє розуміння сутності відображеного матеріалу, побудова презентація логічна та самостійна у викладі; презентація графічно насичена, що покращує сприйняття матеріалу, питання повністю розкриті.
2	здобувач демонструє знання і розуміння основних положень матеріалу що викладається, але подає матеріал не досить повно, не завжди глибоко і переконливо відображає матеріал; недостатньо використано графічний матеріал для кращого сприйняття, питання розкриті частково.
1	здобувач демонструє поверхневі знання і розуміння основних положень питання; подає матеріал на низькому рівні, мало графічного матеріалу, який відображає матеріал презентації, питання розкриті не в повному обсязі.

Шкала та критерії оцінювання участі у дебатах

Кількість балів	Критерії оцінювання
2	Приймає активну участь в дебатах, демонструє знання з теми вільно володіє термінологією, демонструє здатність працювати в команді
1	Демонструє пасивність в обговоренні, допускає певні помилки в термінології, повільно реагує в командній роботі
0	Не приймає активної участі в обговорення, помилково висвітлює терміни, робота в команді носить деструктивний характер

Шкала та критерії оцінювання іспиту

Вид завдання	Кількість балів	Критерії оцінювання
1-2 теоретичне питання	5	Теоретичне питання розкрито повністю, що свідчить про знання та розуміння питання
	4	Теоретичне питання розкрито повністю, але містить незначні

		помилки в визначенні термінології чи питання розкривається не повністю.
	3	Теоретичне питання розкрито частково, містить помилки, але здобувач розуміє питання
	2	Надано часткову відповідь на теоретичне питання, що містить помилки, що свідчить про фрагментарні знання
	1	Надано часткову відповідь на теоретичне питання, містить помилки, показує відсутність знань.
3 практичне питання	9-10	Практичне завдання виконане повністю під час відповіді проявляє навички самостійної роботи, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, є критичним і самокритичним
	7-8	Практичне завдання виконане повністю під час відповіді проявляє навички самостійної роботи, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, є критичним і самокритичним, але не може сформулювати висновки або допускає помилки в алгоритмі розв'язання
	5-6	Практичне завдання виконане частково під час відповіді не повністю проявляє навички самостійної роботи, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, не може сформулювати висновки та допускає помилки в алгоритмі розв'язання
	3-4	Практичне завдання виконане частково під час відповіді не проявляє навички самостійної роботи, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, не може сформулювати висновки та допускає помилки в алгоритмі розв'язання, робить помилки при розв'язанні завдання
	1-2	Практичне завдання не виконане, під час відповіді не проявляє навички самостійної роботи, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, не може сформулювати висновки, допускає помилки в алгоритмі розв'язання, робить помилки при розв'язанні завдання, але спроможні сформулювати мету завдання і визначити цілі практичної частини екзамену

12. Інструменти, обладнання та програмне забезпечення, використання яких передбачене при вивченні навчальної дисципліни (за потреби)

Засоби навчання: персональний комп'ютер, мережа Wi-fi, мультимедійне забезпечення (проектор), проекційний екран, презентації, дидактичні матеріали, електронна бібліотека ПДАУ, електронний репозитарій ПДАУ, інформаційний супровід із використанням платформи Moodle.

13. Політика навчальної дисципліни

- щодо термінів виконання та перескладання: перескладання видів робіт відбувається відповідно до вимог Положення про організацію освітнього процесу в Полтавському державному аграрному університеті (<https://www.pdau.edu.ua/sites/default/files/node/5555/polozhennyaproosvitniyproc2025.pdf>) та Положення про оцінювання результатів навчання здобувачів вищої освіти в Полтавському державному аграрному університеті (<https://www.pdau.edu.ua/sites/default/files/node/5555/polozhennyaproocinyuvann yazdobuvachiv2025.pdf>). Перескладання поточного та підсумкового контролю відбуваються за наявності поважних причин з дозволу деканату.

Практичні завдання, завдання із самостійної роботи, які здаються з порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (-30%). Здобувач вищої освіти може бути недопущеним до семестрового контролю з навчальної дисципліни у разі набрання кількості балів менше ніж межа незадовільного навчання. Кафедра на своєму засіданні приймає рішення про недопущення такого здобувача вищої освіти до семестрового контролю з відповідної навчальної дисципліни та повідомляє про це деканат, шляхом подання витягу з протоколу засідання кафедри. Декан факультету своїм розпорядженням не допускає здобувача вищої освіти до семестрового контролю з відповідної навчальної дисципліни. Здобувач вищої освіти, який був не допущений до семестрового контролю з певної навчальної дисципліни, має підсумкову академічну заборгованість. Перескладання поточного та підсумкового контролю відбуваються за наявності поважних причин із дозволу деканату. Повторне проходження контрольного заходу для ліквідації підсумкової академічної заборгованості допускається не більше двох разів із навчальної дисципліни: один раз викладачеві, другий – комісії, яку формує декан факультету за участю викладачів відповідної кафедри. Отримана оцінка у разі другого повторного проходження контрольного заходу є остаточною;

- щодо академічної доброчесності: здобувач вищої освіти повинен дотримуватись Кодексу академічної доброчесності та Кодексу про етику викладача та здобувача вищої освіти Полтавського державного аграрного університету. Дотримання академічної доброчесності здобувачами освіти передбачає: самостійне виконання навчальних завдань, завдань поточного та підсумкового контролю результатів навчання (для осіб з особливими освітніми потребами ця вимога застосовується з урахуванням їхніх індивідуальних потреб і можливостей); посилення на джерела інформації у разі використання ідей, розробок, тверджень, відомостей; дотримання норм законодавства про авторське право і суміжні права; надання достовірної інформації про результати власної навчальної (наукової, творчої) діяльності, використані методики досліджень і джерела інформації;

- щодо відвідування занять: у відповідності до Положення про організацію освітнього процесу в Полтавському державному аграрному університеті

<https://www.pdau.edu.ua/sites/default/files/node/5555/polozhennyaproosvitniyproc es2025.pdf> відвідування здобувачами вищої освіти всіх видів навчальних занять є обов'язковим. Відмітка про відвідування занять здобувачами здійснюється в журналі обліку аудиторної навчальної роботи викладача. Контроль за відвідуванням здобувачами вищої освіти навчальних занять здійснює декан факультету;

- щодо зарахування результатів неформальної / інформальної освіти: на здобувачів вищої освіти поширюється право про визнання результатів навчання, набутих у неформальній / інформальній освіті перед опануванням даної освітньої компоненти. Визнання набутих результатів навчання або відмова у їх визнанні. Набуття відповідних результатів навчання можливе після успішного опанування курсів (з документальним підтвердженням) на

різноманітних навчальних платформах, зокрема: Prometheus, Coursera тощо. Особливості неформального / інформального навчання регламентовані Положенням про порядок визнання результатів навчання, набутих у неформальній та інформальній освіті, здобувачами вищої освіти Полтавського державного аграрного університету.

- щодо оскарження результатів оцінювання: відповідно до Положення про оцінювання результатів навчання здобувачів вищої освіти в Полтавському державному аграрному університеті <https://www.pdau.edu.ua/sites/default/files/node/5555/polozhennyaproocinyuvannyazdobuvachiv2025.pdf>, студенти мають право оскаржувати результати поточного або семестрового контролю, якщо вони не погоджуються з отриманою оцінкою. Після оголошення результатів студент може звернутися до викладача з проханням надати роз'яснення щодо оцінки. Якщо в процесі обговорення не вдається вирішити спірну ситуацію, здобувач освіти має право оскаржити результати контрольних заходів. Підставами для оскарження можуть бути випадки недотримання викладачем встановленої системи оцінювання, зазначеної в робочій програмі навчальної дисципліни, необ'єктивне оцінювання, або наявність конфлікту інтересів, про існування якого студент не був і не міг бути обізнаним до проведення оцінювання. Оскаржити результат можна не пізніше наступного робочого дня після його оголошення.

14. Рекомендовані джерела інформації

Основні

1. Апопій В.В., Серета С.А., Шутовська Н.О. Основи підприємництва: Навчальний посібник. Львів. Новий Світ-2000. 2018. С. 323.
2. Підприємництво, торгівля та біржова діяльність : підручник / за заг. ред. О. В. Димченко; [О. В. Димченко, О. Д. Панова, В. В. Коненко та ін.]; Харків. нац. ун-т міськ. госп-ва ім. О. М. Бекетова. Харків : ХНУМГ ім. О. М. Бекетова, 2022. – 432 с.
3. Підприємництво: підручник / І. В. Гонтарева. Харків : ХНУ імені В. Н. Каразіна, 2021. 392 с.
4. Основи підприємницької діяльності : підручник / за редакцією д.е.н., проф. В. М. Марченко. Київ : КПП ім. Ігоря Сікорського. Вид-во «Політехніка», 2022. 515 с.
5. Михайлова О.С., Писаренко С.В., Носенко Д.В., Бондаренко Н.С. Підприємницька діяльність під час війни: особливості, ефективність, стратегії. *Вісник Хмельницького національного університету*. № 6 Хмельницький 2023. С. 15-21

Допоміжні

1. Грицюк Н. О., Івашко О. А., Сак Т. В. Інноваційне підприємництво та управління стартап проєктами : навч. посіб. Луцьк: Вежа-Друк, 2022. 172 с.

2. Карпюк Г. Основи підприємництва : навч. посіб. для здобувачів проф. (проф.-техн.) освіти / Г. Карпюк. – Київ : Компанія ВАІТЕ, 2021. 105 с.
3. Михаліцька Н. Я. Логістичний менеджмент: навчальний посібник / Н. Я. Михаліцька, М. Р. Верескля. - Львів: Львівський державний університет внутрішніх справ, 2020. 440 с.
4. Основи економічної грамотності та підприємництва: навчальний посібник /Алексеева С. В., Базиль Л. О., Байдулін В. Б., Гриценко І. А., Єршова Л. М., Закатнов Д. О., Орлов В. Ф., Сохацька Г. В. Житомир: "Полісся", 2021. 248 с.
5. Підприємництво як чинник розвитку інноваційної моделі економіки України та її регіонів : монографія / під заг. ред. канд. екон. наук, проф. Кривов'язюка І. В. ; Луц. нац. техн. ун-т. Київ : Кондор, 2020. 169 с.
6. Підприємництво, торгівля та біржова діяльність : монографія / за заг. ред. проф. Н. М. Соломянюк, проф. Л. В. Страшинської ; Нац. ун-т харч. технологій. Київ : ЛІДЕР, 2020. 220 с.
7. Розвиток соціального підприємництва в Україні. Біла книга. Під загальною редакцією Валерія Кокотя. К.: 2020. 98 с. Режим доступу: https://drive.google.com/file/d/1Th4nsvSkLEpZmKg0b6BztOZCLBl_5S/view

Інформаційні ресурси мережі Інтернет

1. IdeaBox - реєстрація торгової марки онлайн <https://ideabox.name/uk/>
2. Бути підприємцем - просто! <https://taxer.ua/uk/>
3. Державне підприємство «ДІА» <https://se.diia.gov.ua/>
4. Допомога підприємцям у створенні та розвитку бізнесу <https://business.diia.gov.ua/>
5. Електронні сервіси он-лайн <https://online.minjust.gov.ua/>
6. Майданчик Prozorro, для публічних закупівель <https://prozorro.gov.ua/>
7. Освітній курс «Бізнес в аграрній сфері Grow up: Agro» <https://business.diia.gov.ua/courses/biznes-v-agrarnij-sferi-grow-up-agro?fbclid=IwAR3uPiq3FOHQ2ufzxo8cD6laMoMhqbvLfeJ7frApdAZT20f-rEMjeBWKsU>
8. Освітня платформа Prometheus: <https://prometheus.org.ua/>
9. Програма фінансування досліджень та інновацій Горизонти Європи https://research-and-innovation.ec.europa.eu/funding/funding-opportunities/funding-programmes-and-open-calls/horizon-europe_en
10. Просвітницький проект аналітичного центру CASE Україна <http://old.cost.ua/business/>
11. Розвиток підприємництва Міністерство економіки України. Офіційний сайт <https://www.me.gov.ua/Tags/DocumentsByTag?lang=uk-UA&id=295cacd3-0b67-4ec8-88c1-c998a482f50d&tag=RozvitokMalogoISerednogoPidprimnitstva>
12. Скільки часу ви готові приділити розвитку вашого бізнесу? <https://www.merezha.ua/>