

Менеджер з розвитку продажу запчастин для імпоротної вантажної автомобільної техніки

Компанія «ТЕХНОТОРГ» — компанія № 1 в Україні із забезпечення повного циклу послуг для агробізнесу, яка представляє більше 100 зарубіжних та вітчизняних брендів сільгосптехніки, запчастин, автотехніки, спецтехніки, насіння, ЗЗР і добрив. Ми пишаємось своєю стабільністю та надійністю на ринку праці України понад 26 років!

Ми пропонуємо:

- стабільно високу заробітну плату (оклад + бонуси);
- прозору систему мотивації;
- офіційне працевлаштування та соціальний пакет;
- службовий автомобіль, мобільний зв'язок;
- програма продуктового навчання для швидкого старту роботи;
- можливості для професійного розвитку і кар'єрного зростання.

Основні вимоги:

- успішний досвід продажів запчастин від 2-х років;
- вища освіта (бажано технічна);
- навички роботи з каталогами запчастин;
- знання і успішне застосування технік продажів;
- досвід укладання договорів, супровід та контроль виконання угод в повному обсязі;
- знання конструкції імпоротної вантажної автомобільної техніки;
- водійське посвідчення категорії "B", та водійський стаж від 2-х років.

Обов'язки:

- виконання планів продажів запасних частин;
- просування і продаж всього асортименту запасних частин, який пропонує Компанія, ґрунтуючись на потребах клієнтів;
- розширення клієнтської бази;
- вивчення потреб клієнтів;
- ведення переговорів з клієнтами;
- підготовка та укладання договорів, супроводження угоди до повного виконання умов сторонами;
- збір та аналіз інформації, що стосується кон'юнктури і активності на ринку;
- адміністрування діяльності (внутрішня звітність).

Виникли питання або цікавлять подробиці?

Звертайтеся за тел. +380675171917 (Канівець Сергій)

Відгукнутися на вакансію можна за [посиланням](#)